



Die Wittrock-Gruppe

ist als Vermieter von Autokranen, Arbeitsbühnen, Gabel- und Teleskopstaplern seit vielen Jahren sehr erfolgreich und sucht daher im Raum Berlin zum weiteren Ausbau unserer Marktposition einen kommunikationsstarken, kundenorientierten und lernbereiten Mitarbeiter/in zur Verstärkung unseres Vertriebsteams.

Möchten Sie den Grundstein für Ihre Karriere legen?
Starten Sie im Vertrieb, lernen Sie unser Geschäft kennen und bereiten Sie sich gezielt auf weiterführende Aufgaben vor.

Wen suchen wir?

Einen Verkäufer (w/m) im Außendienst

Als Verkäufer (w/m) im Vertrieb von technischen Dienstleistungen ist es Ihr oberstes Ziel, das Verkaufsgebiet stetig weiterzuentwickeln, indem Sie neue Kunden gewinnen und langjährige Kundenbeziehungen pflegen und zielgerichtet ausbauen.

Sie sind eigenverantwortlich für das operative Management des Verkaufsgebietes zuständig und analysieren den Markt, die Wettbewerbsaktivitäten sowie das Potenzial Ihrer Kunden und bauen zugleich die Vermietung unserer Produkte beständig und entschlossen aus.

Aufbauend auf den Ergebnissen Ihrer Analyse und Ihrer effizienten Termin- und Routenplanung schaffen Sie es, immer nah an unseren Kunden zu sein und diese von unserem breiten Angebot zu überzeugen.

Egal ob auf Baustellen, in Werkstätten oder Büros – Sie finden für jeden Kunden die jeweils beste Lösung und bauen zugleich unsere Marktposition erfolgreich aus.



Rostock Bremen Berlin Groß Kienitz Halle Leipzig Hof Marktredwitz Plauen Bitterfeld

Was Sie mitbringen sollten:

Fundiertes Wissen, welches Sie sich idealerweise durch eine erfolgreich abgeschlossene kaufmännische oder technische Berufsausbildung erworben haben.

Berufserfahrung aus dem direkten oder indirekten Vertrieb von technisch erklärungsbedürftigen Produkten und/oder Dienstleistungen.

Ausgesprochene Affinität und Begeisterung für technisch anspruchsvolle Produkte sowie ein gutes Durchsetzungsvermögen und Kommunikationsstärke.

Ein hohes Maß an Überzeugungskraft und Eigenmotivation sowie ein effizientes Selbst- und Zeitmanagement.

Eine bodenständige Persönlichkeit, mit gutem Verhandlungsgeschick und einer ausgeprägten Erfolgsorientierung.

Gute MS-Office-Kenntnisse

Wir bieten Ihnen:

Ein abwechslungsreiches Arbeitsumfeld mit spannenden Herausforderungen, viel Spielraum bei der Weiterentwicklung Ihres Verkaufsgebiets sowie eine attraktive und leistungsbezogene Vergütung.

Nach einer gründlichen Einarbeitung kann es losgehen. Sie erwartet ein offenes und kollegiales Team mit flachen Hierarchien und kurzen Wegen bei der Abstimmung.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins an ***bewerbung.berlin@wittrock-gruppe.de***.